

Ing. Andreas Angerer

Sales Manager Central Europe FLIR System Instruments

Andreas.Angerer@flir.de

Infra-rot in die Zukunft

Fluch und Segen von Billigkameras für den Thermografie-Dienstleister

Seit Jahren sinken die Preise im Thermografie-Einstiegssegment, dadurch streben immer mehr Billiganbieter auf den Dienstleistermarkt.

Um die Einsatzkosten eines professionellen Dienstleisters mit einer hochwertigen Kamera zu rechtfertigen ist es wichtig, die Vor- und Nachteile von kostengünstigen Kameras zu kennen und entsprechend zu argumentieren.



Bild 1: FLIR One pro

Natürlich kann eine solche Kompaktkamera die stets dabei ist, auch als Türöffner dienen, um eine „echte“ Thermografie Dienstleistung zu verkaufen, dazu ist es wiederum entscheidend, die eigene Kamera zu kennen und die Vorteile von hochwertiger Technik auch dem Kunden zu vermitteln.

Natürlich führt auch die beste Kamera ohne ausgebildeten und sachkundigen Thermografen nicht automatisch zu einem professionellen Ergebnis!

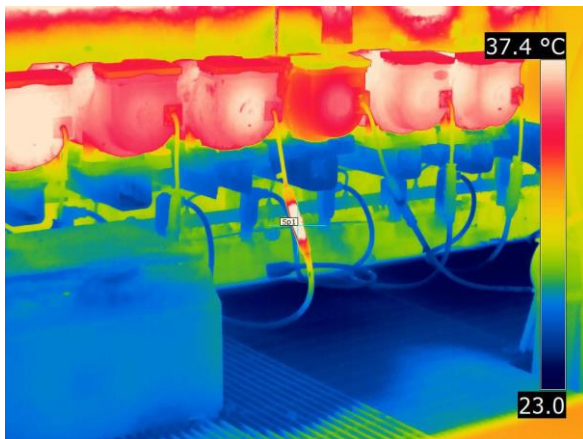


Bild 2: FLIR T1030